

はじめに

買ってくれてありがとうーこの本の、元を取り返すコツはただ一つ。『自分にも絶対できる!』と思って、読んでいくことだ。

わざわざ1400円も出して買ったということとは、『人脈を創りたい!』とはつきりとテーマを持つてるわけだから、迷うことはない。読んで、実際やってみることだ。

人脈創りのコンセプト、ノウハウから、ビジネスへの展開まで、それはそれは、詳しく書いた。

気づくまでがなかなかできないけれど、気づいた人間のパワーってのは大変なものなのだ。

『人間嫌い』『口下手』『人つき合いのホントにダメな』、この私でもできたのだから。

ただ、ここに書いたのはどこまでいっても一経験者の実践ケースだから、今度は自分自身の『人脈バイブル』を創って欲しい。

そうしたら、今度はこちらが読ませてもらう番。

その日を楽しみにしてます……